

OFERTA HURTOWA · RYNEK POLSKI

Program Partnerski Apisense dla Dystrybutorów

Nowa kategoria produktowa dla sklepów i hurtowni pszczelarskich: czujniki, które wykrywają chorobę w rodzinie, zanim pszczelarz zobaczy objawy. Marża do 28%, bez minimum pierwszego zamówienia, serwis i gwarancja po naszej stronie.

Czym jest Apisense

Apisense wykrywa zagrożenie chorobami — między innymi warrozą, nosemozą i zgnilcem — oraz nastrój rojowy. Czujnik umieszczony na ramce rozpoznaje zmieniający się mikroklimat ula, gazy feromonowe i sygnały akustyczne pszczół, a waga mierzy masę rodziny. Platforma AI sygnalizuje zagrożenie **zanim widać je podczas przeglądu** i podpowiada, jak zareagować. Z pogody, przyrostu masy i wilgotności ocenia też **dojrzałość miodu** i wskazuje najlepszy moment na miodobranie.

95%

skuteczność wykrywania

200 mlnsygnałów biologicznych
dziennie**3 000+**uli opomiarowanych na
świecie**40+**krajów obecności
Apisense

Co zyskuje dystrybutor

01 · MARŻA**Od 20% do 28% na sprzęcie**

Próg wyznacza roczny wolumen, nie pojedyncze zamówienie. Wyższa marża nalicza się retroaktywnie do wszystkich zamówień od początku roku.

02 · RYZYKO**Bez minimum zamówienia**

Można zacząć od jednego zestawu testowego i sprawdzić reakcję własnych klientów, zanim zdecydujecie o zatowarowaniu.

03 · OBSŁUGA**Serwis i RMA po naszej stronie**

Gwarancja, wymiany i wsparcie techniczne prowadzimy my. Aplikacja, instrukcje i pomoc dla pszczelarza — po polsku.

04 · KATEGORIA**Uzupełnienie, nie konkurencja**

Apisense nie zastępuje ani ula, ani wagi, ani leków. Dokłada do nich warstwę diagnostyki, której dotąd w Państwa ofercie nie było.

SPRZĘT I CENNIK DETALICZNY

Co sprzedajecie i za ile

Podstawą oferty jest zestaw startowy na 3 ule. Klient może go w dowolnym momencie rozbudować, dokupując pojedyncze urządzenia. Poniżej **sugerowane ceny detaliczne** — Wasza cena zakupu wynika z progu marżowego ze strony 3.

Sugerowany cennik detaliczny (RRP)

Produkt	Co zawiera	Netto	Brutto
Zestaw startowy Apisense Kit na 3 ule — zalecany start	3x VitalSensor + ColonyLink, 1x Waga z belką, 1x Hub	2 438 zł	2 999 zł
VitalSensor + ColonyLink	czujnik w ulu + rozpoznawanie zbliżeniowe telefonem	365 zł	449 zł
Waga	pod ulem — masa rodziny i przybytek miodu	690 zł	849 zł
Hub	solarna bramka LTE, do 100 uli	w zestawie — nie sprzedawany osobno	

RRP = sugerowana cena detaliczna producenta. Nie narzucamy cen — prosimy jedynie, by nie schodzić poniżej ceny widocznej na apisense.ai, żeby nie psuć rynku pozostałym partnerom.

Abonament aplikacji — opłaca klient końcowy

Do końca 2026 roku dostęp do aplikacji jest bezpłatny. Od 2027 klient wybiera cykl rozliczeniowy, za pasiekę. Aplikacja jest dostępna w 9 językach, na iOS i Android.

40 zł / miesiąc

220 zł / pół roku

400 zł / rok



Zestaw startowy Apisense Kit — 3x VitalSensor z ColonyLink, waga z belką poziomującą, solarny Hub.

MODEL WSPÓŁPRACY

Im większy wolumen, tym wyższa marża

Poziom partnerski wyznacza **suma zestawów startowych zamówionych w całym roku kalendarzowym**, a nie pojedyncze zamówienie. Progi rozliczamy kwartalnie — po przekroczeniu progu wyższa marża nalicza się **retroaktywnie** do wszystkich zamówień od początku roku.

Progi marżowe i poziomy partnerstwa

Poziom partnerstwa	Roczny wolumen	Marża	Cena zakupu netto	Zarobek / zestaw	Subskrypcja
Registered Partner	do 99 zestawów	20%	1 950 zł	488 zł	—
Authorized Partner	100 – 499	23%	1 877 zł	561 zł	—
Premier Partner	500 – 999	26%	1 804 zł	634 zł	10%
Strategic Partner	1 000 i więcej	28%	1 755 zł	683 zł	15%

Ceny netto, liczone od RRP zestawu startowego 2 438 zł netto. Kolumna „Subskrypcja” to udział w przychodach z abonamentu — szczegóły na stronie 4.

Co oznacza każdy poziom

- **Registered Partner.** Wprowadzacie Apisense do oferty i sprawdzacie, jak reagują Wasi klienci. Bez zobowiązań ilościowych.
- **Authorized Partner.** Aktywnie rozwijacie sprzedaż na swoim terenie i budujecie lokalne kompetencje — Wasz zespół potrafi doradzić pszczelarzowi przy ladzie.
- **Premier Partner.** Nie tylko sprzedajecie sprzęt, ale rozwijacie bazę aktywnych użytkowników platformy. Od tego poziomu dochodzi udział w przychodach z subskrypcji.
- **Strategic Partner.** Kluczowy partner odpowiedzialny za rozwój kategorii na rynku — najwyższa marża, najwyższy udział w subskrypcji, wspólne działania marketingowe.

Zaczynacie od 20%, nie od zera. Nawet pierwsze, pojedyncze zamówienie testowe realizujemy na warunkach Registered Partner — nie ma progu wejścia ani opłaty za przystąpienie do programu.



Apisense powstał z pracy w realnych pasiekach — model AI uczy się na danych z 40 krajów i sześciu kontynentów.

PRZYCHÓD POWTARZALNY

Zarabiacie więcej niż na samym sprzęcie

Partnerzy na poziomie Premier i Strategic dostają udział w przychodach z abonamentu każdego klienta, którego wdrożyli — przez **24 miesiące** od aktywacji. Sprzęt daje zysk raz, subskrypcja wraca co miesiąc.

Premier Partner — 10%

Udział w przychodach z subskrypcji przez 24 miesiące od aktywacji przez klienta końcowego.

Strategic Partner — 15%

Najwyższy udział w przychodach z subskrypcji, również przez 24 miesiące.

Przykładowy zysk dystrybutora w skali roku

Zestawy	Poziom	Zysk ze sprzętu	Zysk z subskrypcji	Łącznie
50	Registered Partner	24 380 zł	—	24 380 zł
250	Authorized Partner	140 185 zł	—	140 185 zł
750	Premier Partner	475 410 zł	72 000 zł	547 410 zł
1 500	Strategic Partner	1 023 960 zł	216 000 zł	1 239 960 zł

Wyliczenie przykładowe. Zysk ze sprzętu = marża × RRP 2 438 zł netto × liczba zestawów. Zysk z subskrypcji = udział % × 960 zł (plan miesięczny 40 zł × 24 mies. na zestaw) × liczba zestawów; dotyczy wyłącznie poziomów Premier i Strategic, przy założeniu pełnej aktywacji subskrypcji przez klientów końcowych.



Montaż zajmuje kilka sekund — bez wiercenia i bez modyfikacji ula.

ORGANIZACJA WSPÓŁPRACY

Warunki i następny krok

Warunki handlowe

- **Płatność: 30 dni od faktury.** Przy zatowarowaniu przedsezonowym (wrzesień–grudzień) jesteśmy otwarci na dłuższy termin — do uzgodnienia przy zamówieniu.
- **Brak minimum pierwszego zamówienia.** Można zacząć od jednego zestawu testowego.
- **Dostawa 2–3 tygodnie** od potwierdzenia zamówienia, z magazynu.
- **Gwarancja 24 miesiące**, serwis i procedura RMA po stronie Apisense — nie obciążamy nimi dystrybutora.
- **Materiały handlowe bezpłatnie:** ulotki, roll-up, zdjęcia produktowe, opisy do sklepu internetowego, szkolenie dla Waszego zespołu sprzedaży.
- **Rozliczenie progów kwartalne**, wyrównanie marży retroaktywnie do początku roku kalendarzowego.

Dlaczego warto zdecydować teraz

Wrzesień–grudzień to okres zatowarowania przed sezonem. Jeżeli Apisense ma stać na Państwa półce w lutym, decyzja powinna zapaść w najbliższych tygodniach. Zakończyliśmy fazę pilotażową i wchodzimy w fazę komercyjną — wcześnie partnerzy mają największy wpływ na kształt oferty na swoim terenie i najwyższe progi marżowe wciąż do zdobycia.

Proponowany następny krok

Zamówienie testowe — jeden zestaw startowy na warunkach Registered Partner. Pozwoli Państwa zespołowi poznać produkt i zweryfikować zainteresowanie wśród klientów, bez zobowiązania ilościowego. Jeśli wolicie zacząć od rozmowy — wystarczy 15 minut.



Kontakt: Konrad Kądziołka, COO Apisense · konrad.kadziolka@apisense.ai · +48 453 402 522 · apisense.ai

BROSZURA PRODUKTOWA DLA PARTNERÓW HANDLOWYCH

Zobacz, co dzieje się w ulu — zanim otworzysz daszek

Apisense to czujniki montowane w ulu i pod ulem, które odczytują gazy feromonowe, sygnały akustyczne i masę rodziny non stop, cały rok. Platforma AI zamienia to w jeden komunikat dla pszczelarza: co się dzieje i co z tym zrobić.

**95%**

skuteczność wykrywania

200 mlnsygnałów biologicznych
dziennie**3 000+**uli opomiarowanych na
świecie**40+**krajów obecności
Apisense

Co wykrywa system

CHOROBY**Warroza, nosemoza, zgnilec**

We wczesnym stadium, zanim pojawią się objawy kliniczne widoczne podczas przeglądu.

Wcześniejsza reakcja to tańsze leczenie i mniej strat w rodzinach.

ROJENIE**Nastrój rojowy do 7 dni wcześniej**

System łapie sygnały wejścia rodziny w nastrój rojowy zanim rój wyjdzie — pszczelarz ma czas zareagować.

MIÓD**Dojrzałość miodu i moment miodobrania**

Z przyrostu masy, wilgotności i pogody platforma ocenia, kiedy miód jest gotowy i wskazuje najlepszy moment na odbiór.

PASIEKA**Masa, rabunek, zużycie zapasów**

Waga pokazuje przybytek miodu, zużycie zapasów zimowych i próby rabunku — również w pasiekach wędrownych.

SPRZĘT

Trzy elementy. Jeden zestaw. Cała pasieka.

VitalSensor + Waga (opcja) → Hub (do 100 uli) → analiza Apisense → aplikacja w telefonie pszczelarza.

01

VitalSensor + ColonyLink

Czujnik w ulu: gazy (CO₂, NO_x, VOC — sygnały powiązane z feromonami), 2-sekundowe próbki akustyczne, temperatura, wilgotność, ciśnienie. ColonyLink otwiera dane właściwego ula jednym dotknięciem telefonu.

02

Waga

Pod ulem. Mierzy masę rodziny i temperaturę zewnętrzną — przybytek miodu, zużycie zapasów, próby rabunku.

03

Hub

Solarna bramka LTE. Zbiera dane ze wszystkich czujników i wysyła do chmury 24/7, bez udziału pszczelarza.

Dane techniczne — to, o co pyta pszczelarz przy ladzie

Parametr	VitalSensor	Waga / Hub
Zasilanie	2x bateria AA, do 12 mies.	Waga: 2x AA, do 36 mies. · Hub: solar + bateria
Montaż	na ramce, paski mocujące, bez wiercenia	Waga: pod ulem, belka poziomująca
Wymiary	ok. 13 × 3 × 2 cm, 1 komplet na ul	Waga: ok. 40 × 5 × 4 cm
Zasięg / pojemność	—	Hub: do 100 uli, zasięg 35 m
Aplikacja	iOS i Android, 9 języków (w tym polski), pobranie bezpłatne	
Gwarancja	24 miesiące, serwis i RMA po stronie Apisense	



Zestaw startowy na 3 ule: 3x VitalSensor z ColonyLink, waga z belką poziomującą, solarny Hub.

CENNIK

Ceny detaliczne i Wasza marża

Zestaw startowy na 3 ule kosztuje w detalu **2 999 zł brutto** (2 438 zł netto). To cena porównywalna z samą zaawansowaną wagą ulową — a klient dostaje do tego wykrywanie chorób i nastroju rojowego.

Sugerowane ceny detaliczne

Produkt	Netto	Brutto
Zestaw startowy Apisense Kit (3 ule)	2 438 zł	2 999 zł
VitalSensor + ColonyLink	365 zł	449 zł
Waga	690 zł	849 zł
Hub	w zestawie — nie sprzedawany osobno	

Wasza cena zakupu i zarobek

Poziom partnerstwa	Roczny wolumen	Marża	Cena zakupu netto	Zarobek / zestaw
Registered Partner	do 99 zestawów	20%	1 950 zł	488 zł
Authorized Partner	100 – 499	23%	1 877 zł	561 zł
Premier Partner	500 – 999	26%	1 804 zł	634 zł
Strategic Partner	1 000 i więcej	28%	1 755 zł	683 zł

Próg wyznacza roczny wolumen, nie pojedyncze zamówienie. Po przekroczeniu progu wyższa marża nalicza się retroaktywnie do wszystkich zamówień od początku roku kalendarzowego. Od poziomu Premier dochodzi udział w przychodach z abonamentu (10–15% przez 24 miesiące).

Abonament aplikacji — płaci klient końcowy

Do końca 2026 roku dostęp jest bezpłatny. Od 2027 klient wybiera cykl: **40 zł/miesiąc**, **220 zł/pół roku** lub **400 zł/rok** za pasiekę. Aplikacja jest darmowa do pobrania.

Bez minimum zamówienia. Pierwsze zamówienie testowe — nawet jeden zestaw — realizujemy na warunkach Registered Partner. Nie ma progu wejścia ani opłaty za przystąpienie do programu.

ZOSTAŃ DYSTRYBUTOREM

Dlaczego to się sprzedaje

- **Argument, który sprzedaje się sam przy ladzie.** Pszczelarz, który wykryje warrozę dwa tygodnie wcześniej, leczy taniej i traci mniej rodzin. To liczy każdy zawodowiec.
- **Cena na poziomie dobrej wagi ulowej** — a klient dostaje diagnostykę, której waga nie da.
- **Nie kanibalizuje Waszej oferty.** Apisense nie zastępuje ula, wagi ani leków. To nowa pozycja w katalogu, nie zamiennik istniejącej.
- **Sprzęt raz, abonament co roku.** Klient wraca do Was po kolejne czujniki, gdy rozbudowuje pasiekę.
- **Obsługa posprzedażowa po naszej stronie.** Gwarancja, RMA i wsparcie techniczne prowadzimy my — Wy nie przejmujecie reklamacji.



Co dostajecie od nas na start

MATERIAŁY

Gotowe do sklepu i do sieci

Ulotki, roll-up, zdjęcia produktowe, opisy do sklepu internetowego — bezpłatnie.

SZKOLENIE

Dla Waszego zespołu sprzedaży

Online lub u Was. Żeby sprzedawca przy ladzie umiał odpowiedzieć na pytania pszczelarza.

Porozmawiajmy o warunkach

Konrad Kądziołka · COO Apisense
konrad.kadziolka@apisense.ai · +48 453 402 522 · apisense.ai